

Betaalbaar bedrijfsadvies en opleidingen op maat van uw bedrijf en mensen

Opzet

KMO-Bedrijfsleiders en -Managers worden vaak zo hard **mee gezogen** in de **routine** en de uitdagingen van elke dag, dat ze er nog nauwelijks toe komen om **stil te staan** bij de **zin** en het **risico** van wat ze doen, of zich af te vragen welke **opportunities** voor de nabije of verre **toekomst** ze zouden kunnen aangrijpen, en hoé. Dit programma wil u **even laten halt houden voordat u weer verder holt**.

U start dit programma met een eigen voorbereiding: we helpen u een **'selfie'** te maken van uw huidige commerciële strategie, uw waarde-aanbod aan de markt en uw organisatiecultuur. Dit levert een scherper beeld bij de start, en voer voor analyse, discussie en oriëntatie.

U bepaalt zelf aan welk aspect van **'innovatie'** van uw bedrijfsvoering u in de volgende workshops bijzondere aandacht wil besteden, bv. in het domein **HR**, creëren van **waarde** voor **klanten**, **overschakelen** van een product-gedreven naar een klant-gedreven organisatie, waarde ontlenen aan **klachten**, **commerciële** ontwikkeling, ...

We onderzoeken **inzichten** en modellen die u helpen de situatie in kaart te brengen, maar die u ook **op weg** helpen naar een **haalbare ontwikkeling van uw bedrijf**. Uiteraard gaat u hiermee ook **praktisch** aan de slag. Omdat u aan dit programma deel neemt met gelijkgestemde collega's KMO'ers leert u extra uit de **interactie** tijdens de oefencases die u onder de loupe neemt; *u bent niet alleen...* U kan

trouwens desgevallend **met z'n twee** uit het bedrijf deel nemen (zonder meerkost!), wat een extra voordeel biedt bij de verdere bespreking en implementatie in uw organisatie.

Het programma bestaat uit 4 'open' **workshops** van telkens 3 uur. De laatste sessie verloopt als **'intervisie'**: u presenteert er kort het 'plan' dat u wil uitrollen in uw organisatie. Uw collega's vormen uw **klankbord**, geven hun commentaar en advies.

Naast deze 12 uur workshops voorzien we extra 4 uur **coaching of begeleiding**, individueel *in* uw bedrijf. U kan hiervan gebruik maken als verdere persoonlijke begeleiding, of dit gebruiken als ondersteuning om meer mensen bij uw 'plan' te betrekken tijdens een interne vergadering, een training of andere.

Wat doe je (nog) beter na deze workshops en aansluitende coaching?

Managen: u heeft het vliegbrevet Helikopterpiloot behaald en kan vanaf nu zelfstandig helivluchten maken over uw organisatie, afstand nemen, verborgen hoekjes en

innovatief potentieel ontdekken, en weer nieuwe acties plannen.

Netwerken: u heeft uw netwerk uitgebreid met collega's met een gelijkaardige visie en drive, bij wie u

later nog terecht kunt als klankbord.

Innoveren: uw eerstvolgende 'innovatief' plan staat in de steigers, klaar om ermee aan de slag te gaan. Direct rendement dus.

Programma workshops

U maakt kennis met praktische en meteen inzetbare instrumenten en modellen. Na een korte toelichting gaat u zelf aan de slag met tools ten dienste van

- Management
- Commerciële focus en ontwikkeling
- HR beleid
- Creatief en oplossingsgericht denken
- ...



Coaching en begeleiding

U kan tijdens of na de cyclus van workshops beroep doen op 4 uur coaching en/of begeleiding, specifiek op maat van uw bedrijf en van uw project. Op die manier wordt u extra ondersteund tijdens de verdere uitwerking of implementatie, specifiek voor uw bedrijf.

Is dit een programma voor u?

U bent KMO-Manager en heeft wel 's de indruk dat u de 'grip' kwijt bent en voort gestuurd wordt door de omstandigheden en het ritme van de dag? U bent niet overtuigd dat u nog goed zicht heeft op **'het complete plaatje'**, en zou **'licht van buitenaf'** best wel kunnen gebruiken?

Of u bent een Starter en wil het meteen grondig aanpakken en u **'breed'** laten adviseren?

Maak dan gebruik van dit uniek aanbod!

Duur 16 uur	Vereiste voorkennis geen	U kan ons steeds vrijblijvend contacteren voor meer informatie over deze training of andere werkvormen waartoe dit thema zich leent, zoals key note speech, coaching enz.
-----------------------	------------------------------------	---